



ひょうごデジタル経営研究会

2024.10月度例会



生成AIを診断士がマネタイズしよう！



合同会社そうわ経営パートナー  
代表社員 尾形 吉通



## タイムスケジュール

---

- 19 : 00 山上代表ご挨拶
- 19 : 05 尾形会員による事前説明
- 19 : 20 3チームに分かれてワーク開始 (ブレイクアウトルーム)
- 20 : 00 休憩
- 20 : 10 プレゼン (8分×3チーム)
- 20 : 35 人気投票 → 結果発表
- 20 : 40 各自感想
- 21 : 00 終了



## 事前説明

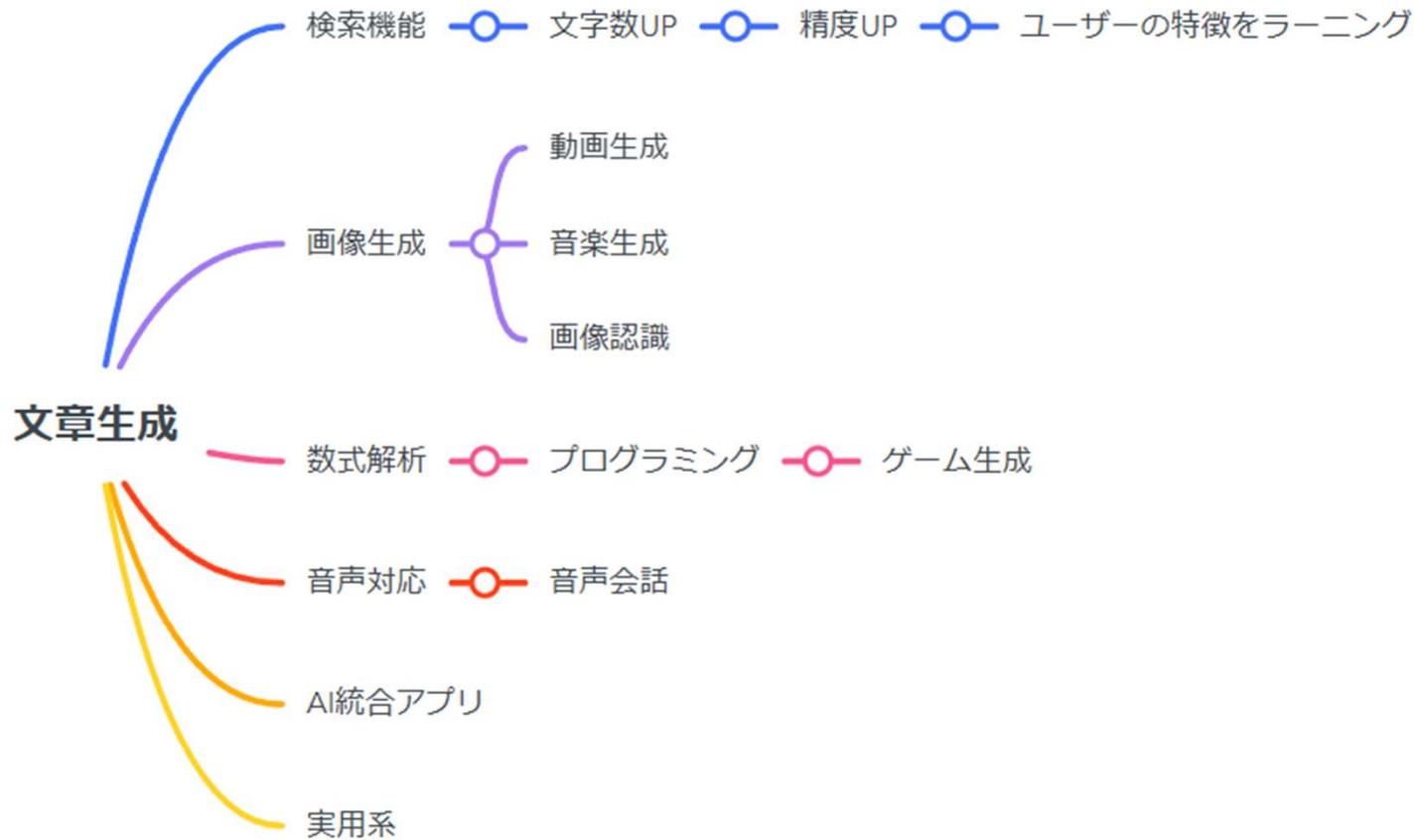
当会では2023年度から生成AIをメインテーマに！

開催日	テーマ	開催日	テーマ
2023年 4/25	RPA『RoboTANGO』の機能と導入課題	10/24	人手不足に救世主！サブスクなAI検査システムで高速検査の実現へ
5/23	情報管理ツール『Notion AI』の先進機能を知る	11/28	アメリカ・シリコンバレー発 製造業に特化したAIマシンビジョン
6/27	オリエンテーション	12/26	令和5年度調査研究事業について
7/25	ノーコードAIツール『MatrixFlow』	2024年 1/23	クラウド型業務改善ツール『KAIZEN FARM』と人工知能活用
8/22	AI開発ツール『Neural Network Console』	4/23	会員によるデジタルツールの業務活用術①
9/26	ChatGPTの業務活用事例と導入課題	5/28	会員によるデジタルツールの業務活用術②

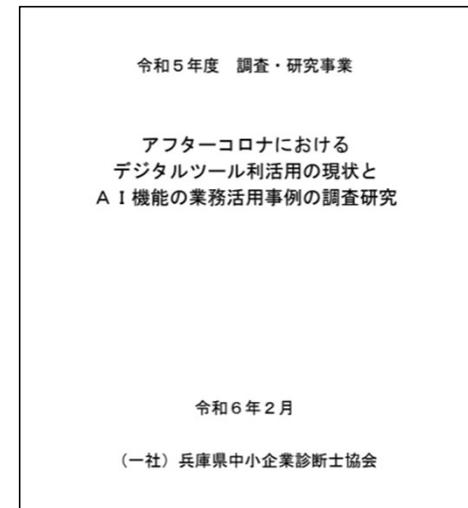


## 事前説明

# 生成AIの進化とともに、会の外での活動も活発化！



生成AIセミナーの講師



調査研究事業



せっかく話題の生成AIなのだから学びだけで終わってはもったいない

セミナーから  
追加提案もって  
いけないかな

尾形の悩み

でも絶対ニーズ  
あるぞ



生成AIは回答が不安  
定だったりハルシ  
ネーションがあるか  
らパッケージ提案が  
むずかしい

お金ほちい 🐱

周りのコンサルも同じような悩みをもっています。  
一方でうまいことやってる企業やコンサルも増えてきてます。



診断士が生成AIでかせぐ！

---

そこで、みんなで「生成AIコンサルコンテンツ」考えよう！

- ① 専門家派遣やセミナー後に上乗せ提案できるイメージ
- ② この会のメンバーなら頑張ればなんとかできるレベル感で
- ③ スポット、複数回支援、顧問支援なんでもOK  
できればLTV稼ぎたい。ルールは1つ「生成AI」であること！

**ルール！ 気楽に、シンプルに、ワクワクする、全員参加  
心理的安全性ファーストにいきましょう！**



### 流れの確認

- ① 3チームに分かれて40分ワークショップ
- ② チームはランダムで振り分けます。
- ③ まずは発表者を決定してください。
- ④ ファシリテーターが議論をリードしシートを埋めます
- ⑤ 時間になったら発表！（1チーム8分以内）
- ⑥ 3チーム終わったら人気投票します。
  - ・これは売れそう！稼げそう！ 25
  - ・わかりやすい、未来に期待が持てる 25
  - ・自分にもできそう！ 50の総合評価で1票投じます。

# 診断士の生成AIマネタイズフォーマット

主要なパートナー	主要な活動	価値提案	顧客との関係	顧客セグメント
商工会や商工会議所	①セミナー講師受注 ②セミナー後に希望者に資料配布。メルアド入手（リード獲得） ③生成AIの業務効率化事例	①営業マンの日報自動化プロンプト作成 ②営業マンが音声入力で報告書の原文入力 ③事務員が翌日GPTsで報告書形式に変換し課長に提出 ④営業マンの残業時間削減 40分×22日×3,000円×4名 ×12ヵ月＝年211万円削減	定期的な生成AI情報発信 →個別依頼受注	営業関連企業
	<b>主要なリソース</b> ・デジタル研究会での活用ノウハウ ・先輩診断士のセミナー資料		<b>チャンネル</b> メルマガ	
<b>コスト構造</b>		<b>収益の流れ</b>		
ChatGPT 約3,000円/月		① ヒアリング60分×2回（営業、課長、社長）＝4.4万円 ② 成果物納品・説明＝22万円 合計26.4万円		

→今後の展開 会議の議事録自動化や営業成績分析自動化などの追加受注へ

以上事前説明でした！  
ご質問あればどうぞ♡



1 班あたり 8 分

※画面共有は各ファシリ  
お願いします。



# 人気投票タイム

質問 回答 設定

## デジ研 人気投票（無記名）

良かったと思うコンテンツに投票してください。

審査基準は、

- ・これは売れそう！稼げそう！
- ・わかりやすい、未来に期待が持てる！
- ・自分にもできそう！

良かったのは、、、

- 最初
- 2 番目
- 3 番目

スマホで読み取ってね♡



<https://forms.gle/mozyvun4cvparige9>

## AIを使う中小企業診断士

ルーチンワークはAIへ

自分はAIに自分の代わりに指示

空いた時間で人間にしかできない仕事



生成AIは勝ち上がる  
士業のキーアイテム

単純作業、雑務、ルーチンワークの日々  
いつも手一杯でクオリティダウン  
休めない、代わりがない、高ストレス



AIを使えない中小企業診断士



本日は

以上!!